<u>Ihr Traumjob – SEAT / CUPRA</u> <u>Verkaufsberater/in</u>

Eintritt: per sofort oder nach Vereinbarung

Als SEAT Verkäufer/in stehen Sie für Ingenieurkunst, Qualität und Nachhaltigkeit. Sie sind sportlich, jung und dynamisch – dann Sind Sie genau unser Mann /unsere Frau! Denn genau das ist SEAT.

Ihre Aufgaben:

- Akquisition & Pflege von SEAT Kundenbeziehungen
- Abwicklung des gesamten Verkaufsprozesses
- Planen und gestalten diverser Verkaufsaktivitäten
- Mitwirkung bei Verkaufsförderungsmassnahmen und Ausstellungen
- Umsetzen der Standards, Aktivitäten und Zielvorgaben der Marke SEAT

Ihr Profil:

- Sie sind zwischen 25 und 40 Jahre alt
- Freude und Leidenschaft am Verkauf von SEAT Fahrzeugen
- · Sie sind bereits erfolgreich im Verkauf tätig
- · Gutes Beziehungsnetz in der Region Gossau und Umgebung
- Sympathisches Auftreten und gepflegtes Aussehen
- Stilsichere Deutschkenntnisse (weitere Fremdsprachen sind ein Plus)

Wir bieten:

- Ein sympathisches, zielstrebiges und motiviertes Team
- Attraktive Anstellungsbedingungen
- Moderner Arbeitsplatz
- Firmenwagen

Haben Sie Lust zu powern? Wir suchen Persönlichkeiten, die ihr Potential voll ausschöpfen und ihren Erfolg selbst in die Hand nehmen. Haben wir Sie gefunden?

Herr Michael Klaus freut sich auf Ihre Bewerbung! Packen Sie diese Chance. Senden Sie uns Ihre vollständige Bewerbung mit Bild, Motivationsschreiben, Lebenslauf und Arbeitszeugnissen per Mail an michael.klaus@gng.ch / CC: marcel.ucan@gng.ch

Unser SEAT Team freut sich auf Verstärkung! v.l.n.r. Luca Troisi, Michael Klaus MVR, Thomas Klaus.



St. Gallerstrasse 93/99 9200 Gossau Tel. 071 388 57 57, Fax 071 388 57 73 Internet: http://www.gng.ch E-Mail: michael.klaus@gng.ch

